

INGENIEUR(E) COMMERCIAL

STARTUP EN VEGETALISATION URBAINE & INFRASTRUCTURES VERTES – URBAN CANOPEE

NOTRE ENTREPRISE

URBAN CANOPEE conçoit et commercialise des infrastructures vertes en milieu urbain. Sa première gamme phare, Corolle (de type mobilier urbain végétalisé) est déployée aujourd'hui sur le territoire français dans plus de 10 villes. Une deuxième gamme est actuellement en cours de conception : Dôme, pour les toitures et les façades.

Nous sommes une Jeune Entreprise Innovante et Universitaire issue des laboratoires de l'école des Ponts et Chaussées ParisTech, ayant travaillées plusieurs années sur les « Gridshells » (structures tridimensionnelles consistant en une voute autoportante créée à partir de tiges entrecroisées).

L'entreprise fondée en 2016 compte aujourd'hui une quinzaine de salariés et tire sa force du lien entretenu avec le monde de la recherche et de l'enseignement.

Notre but : Végétaliser pour rafraîchir, s'engager pour agir !

VOS MISSIONS

N'avez-vous jamais eu envie de vous investir dans un job qui a du sens ?

URBAN CANOPEE vous le propose et crée ce nouveau poste en vous offrant les possibilités suivantes :

- Assurer le développement d'un chiffre d'affaires conforme aux objectifs
 - Réaliser les chiffrages dans le respect des attentes du client et des règles commerciales définies
 - Suivre la réalisation du projet et assister son client jusqu'à la réception de celui-ci
 - Répondre à des appels d'offres publics
 - Prospector de nouveaux clients publics/privés par des actions commerciales ciblées
- Animer le réseau de nos partenaires distributeurs
- Gérer les moyens et grands comptes BtoB pour Corolle et Mini-corolle
- Faire grandir le pôle commercial, et devenir en 2022 le chef d'orchestre d'une équipe commerciale en construction

COMPETENCES REQUISES

- Formation ingénieur agronome (spécialité horticulture est un plus)
- Poursuite de votre formation en école de commerce ou 1^{ère} expérience en tant que commercial junior
- Expérience professionnelle préalable de 2 ans minimum
- Excellentes qualités relationnelles et capacité à créer du lien
- A l'aise avec la nouveauté et un cadre qui évolue rapidement
- Forte appétence pour la vente et le terrain
- Polyvalence, autonomie, capacité à travailler en équipe
- Forte capacité d'analyse, de synthèse et de communication
- Permis B nécessaire
- Vous ne connaissez pas la flore Bonnier par cœur mais la possédez toujours dans votre bibliothèque !

CONDITIONS

- Démarrage : Juin 2020
- Type d'emploi : temps plein, CDD puis CDI
- Salaire : en fonction du profil (fixe + variable)
- Localisation : Atelier La Canop' (Noisy-le-Grand) + déplacements sur la France entière

Pour candidater, envoyer CV et LM à contact@urbancanopee.com